

کیفیت حرف اول را می‌زند

اشاره:

«اغلب فعالان صنایع نساجی از جمله فرش ماشینی و پوشاک (اعم از تولیدکننده، فروشنده، خریدار و ...) منتظر فرا رسیدن بیست روز پایانی سال و به اصطلاح شب عید هستند اما به دلیل شیوع ویروس کرونا، مراکز خرید، پاساژها و بسیاری از واحدهای تولیدی از بیستم اسفند ۹۸ بسته شدند و عملاً نه تنها هیچ سودی عاید کارخانه‌دار نشد بلکه با زیان‌های انباشته و انبارهای مملو از کالا مواجه شدند که برای شب عید در نظر گرفته بودند.»

مدیرفروش شرکت نخ زرین شمال ضمن بیان مطالب فوق، یکی از مشکلات اساسی را تسویه حساب مواد اولیه به صورت نقدی دانست که تقبل آن در شرایط فعلی برای تولیدکننده دشوار به نظر می‌رسد.

به گفته ضابطی، هزینه‌های تولید (نیروی انسانی، مواد اولیه و...) مرتب در حال افزایش است، انعقاد قراردادهای بلندمدت با مشتریان امکان‌پذیر نیست و ثباتی در اعلام قیمت به آنان وجود ندارد لذا به صورت هفتگی لیست قیمت را اعلام می‌کنیم! برای واردات دستگاه‌های جدید هم وام دولتی به تولیدکنندگان اختصاص پیدا می‌کند (که دریافت آن مراحل خاص خود را دارد) این صنعتگر با اطمینان اعلام می‌کند: «در بازار رقابتی امروز کیفیت حرف اول را می‌زند و خوشبختانه به اذعان اغلب مشتریان، نخ‌های تولیدی نخ زرین شمال، کیفیت بسیار مطلوبی دارند.»



تهیه و تنظیم: مینا بیانی



این دو خط، ۶ تن است. بخش عمده‌ای از نخ‌های تولیدی شرکت نخ زرین شمال به صورت خام در اختیار خریداران قرار می‌گیرد، حدود ۷۰ درصد از گلیم‌های تولید ایران به کشورهایی مانند عراق و افغانستان صادر می‌شود و مابقی در بازار تهران به فروش می‌روند.

با شیوع ویروس کرونا و بسته شدن مرزهای عراق، تداوم ادامه صادرات گلیم‌های ایرانی متوقف شد و انبار بسیاری از کارخانه‌ها مملو از محصولات به فروش نرفته شد و در حال حاضر شاهد افت ملموس صادرات گلیم هستیم؛ البته به محض بازگشایی مجدد مرزها، رونق بازار و گردش کار به روال طبیعی امکان‌پذیر خواهد شد.

«هدف مجموعه از تولید نخ‌های BCF و CF

چه بود؟ آیا متوجه کمبود این نخ‌ها در بازار داخلی شده بودید؟

نیاز بازار نسبت به نخ‌های BCF و CF بالا بود و به دلیل استقبال بازار عراق از گلیم‌های صادراتی ایران،

در مورد تاریخچه، تولیدات و فعالیت‌های شرکت کیسه زرین شمال توضیحاتی ارائه نمایم.

در ابتدا فعالیت اصلی ما تولید کیسه پلی‌پروپیلن بوده و سال ۱۳۷۴ فعالیت در این بخش را آغاز کردیم، سپس «شرکت فرش هانوفر» در سال ۱۳۹۰ راه‌اندازی شد که پس از جدایی شرکای مجموعه در سال ۱۳۹۳، تولید فرش ماشینی متوقف گردید و کیسه بافی را ادامه دادیم؛ همان زمان تصمیم گرفتیم به تولید نخ‌های BCF و CF در قالب «نخ زرین شمال» پردازیم و دستگاه‌های مورد نیاز از ترکیه خریداری، نصب و راه‌اندازی شدند. البته حدود ۹-۸ سال پیش نخ CF تولید می‌کردیم اما به مرور زمان و با توجه به استهلاک دستگاه، خط تولید آن موقتاً تعطیل شده بود.

حدود چهار سالی است که با بهره‌گیری از ماشین‌آلات ترکیه، به تولید نخ‌های BCF (از ۱۲۰۰ تا سه هزار دنیر به صورت خام و هیت‌ست شده) و نخ CF می‌پردازیم و حجم تولید روزانه هر یک از

تولید چنین نخ‌هایی مقرون به صرفه و اقتصادی به نظر می‌رسید. تعداد تولیدکنندگان نخ‌های BCF در ایران برخلاف نخ‌های اکریلیک چندان زیاد نیستند و تمام مواد اولیه مورد نیاز آن از طریق بورس خریداری می‌شود. در بازار رقابتی امروز کیفیت حرف اول را می‌زند و خوشبختانه به اذعان اغلب مشتریان، نخ‌های تولیدی نخ زرین شمال، کیفیت بسیار مطلوبی دارند.

اطلاعی از نیاز و حجم مصرف بازار داخلی نخ‌های BCF و CF دارید؟

به طور کلی حدود ۶-۷ کارخانه تولید نوع نخ BCF و CF در کشور ما وجود دارد و همین تعداد به خوبی قادر به رفع نیاز بازار داخلی هستند و نیازی به واردات نخ‌های مشابه از خارج کشور نیست. البته برخی از واحدهای گلیم‌بافی به تولید نخ BCF و CF صرفاً جهت رفع نیاز مجموعه خود می‌پردازند.

در زمینه تولید با چه مشکلاتی مواجه هستید؟ یکی از مشکلات اساسی، تسویه حساب مواد اولیه به صورت نقدی است که تقبل آن در شرایط فعلی برای تولیدکننده دشوار به نظر می‌رسد. هزینه‌های تولید (نیروی انسانی، مواد اولیه و...) مرتب در حال افزایش است، انعقاد قراردادهای بلندمدت با

مشتریان امکان‌پذیر نیست و ثباتی در اعلام قیمت به آنان وجود ندارد لذا به صورت هفتگی لیست قیمت را اعلام می‌کنیم! برای واردات دستگاه‌های جدید هم وام دولتی به تولیدکنندگان اختصاص پیدا می‌کند (که دریافت آن مراحل خاص خود را دارد) در ادامه این شرکت طبق فرمایشات مقام معظم رهبری و نامگذاری سال ۹۹ بنام جهش تولید درخواست حمایت از نهادهای دولتی علی‌الخصوص بانک را دارد.

در مجموع باید عنوان کنم به میزانی که قیمت مواد اولیه افزایش پیدا کرده، حمایت یا پشتیبانی دولت از تولید و صنعت بیشتر نشده است. زمانی که وام ۲۰۰ میلیون تومانی دولتی دریافت می‌کردیم، امکان تهیه سه کانتینر مواد اولیه وجود داشت اما امروز باید ۲۰۰ میلیون تومان هم روی وام دولتی بگذاریم تا از عهده تهیه یک کانتینر مواد اولیه برآییم!

از سوی دیگر با تبعات ناشی از تحریم‌های بین‌المللی مواجهیم قطعاً تحریم‌ها در نحوه دریافت مواد اولیه وارداتی و تأمین قطعات یدکی، اثرات نامطلوب متعددی دارد، ضمن این که بسیاری از پُست‌های معتبر و مطرح بین‌المللی همکاری خود را با ایران قطع کرده‌اند، دیگر مانند سال‌های گذشته امکان واردات ماشین‌آلات از برخی کشورها وجود ندارد



و تمام این موارد باعث افزایش قیمت تمام شده کالاهای مختلف و در نهایت زیان مصرف‌کننده نهایی می‌شود که قدرت خریدشان به شدت کاهش یافته و در مقابل درآمدهایشان چندان بالا نرفته است.

تأثیرات شیوع ویروس کرونا بر صنایع نساجی را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

اغلب فعالان صنایع نساجی از جمله فرش ماشینی و پوشاک (اعم از تولیدکننده، فروشنده، خریدار و ...) منتظر فرا رسیدن بیست روز پایانی سال و به اصطلاح شب عید هستند اما به دلیل شیوع ویروس کرونا، مراکز خرید، پاساژها و بسیاری از واحدهای تولیدی از بیستم اسفند ۹۸ بسته شدند و عملاً نه تنها هیچ سودی عاید کارخانه‌دار نشد بلکه با زیان‌های انباشته و انبارهای مملو از کالا مواجه شدند که برای شب عید در نظر گرفته بودند. در حال حاضر هم که بحران کرونا به اتمام نرسیده اما ترس و نگرانی آن تاحدودی کمرنگ شده و به نوعی برای مردم عادی شده است! به نحوی که خرید روزمره خود را انجام می‌دهند و بازارها شلوغ‌تر از چندماه گذشته شده است.

و برنامه‌های آینده نخ زرین شمال...

طبق برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته یک خط تولید BCF به خط تولید اضافه خواهد شد به این ترتیب میزان تولید روزانه ۶ تن افزایش پیدا می‌کند و بخش عمده‌ای از نیاز بازار برطرف می‌شود، البته با توجه به شیوع ویروس کرونا و بسته بودن مرزها، امکان صادرات، انعقاد قرارداد با مشتریان خارجی، بازدید از کارخانه‌های مقصد و ... وجود ندارد.

مطلب نهایی

هر اندازه حضور دلال و واسطه در روند تولید و فروش کمتر باشد، به نفع تولیدکننده و خریدار است. در صورت ایجاد ثبات نسبی در نرخ ارز و مواد اولیه، امکان برنامه‌ریزی بلندمدت فراهم می‌شود برخلاف امروز که تصمیمات لحظه‌ای و هفتگی هستند!